

真剣に
“なんとかしたい”と
考えておられる
経営者限定!!

経営者が集まって、一緒に考え、大いに議論し、新たな発見をし、
共に成長する場所

桂義塾
presents

顧客創造プログラム

||||| 来年の準備!!

顧客創造プログラムは

大阪市主催で高結果続出!と大反響の大人気講座「社長道場」をリメイクしたプログラムが始まります。

真剣に売り上げをあげたい!同業他社と絶対差別化したい!

けど、どうしていいかわからない...と思われる社長に対する集客プログラムです。

経営者仲間の事業を真剣にかまひ、時には消費者になりきって

「買うか」「買わないか」「どうしたら買うか」を真剣に考える。

考える方も、考えてもらう方も、そこに集客の大きなヒントが見つけれられる。

人のフリ見て我がフリ直せ!!

他人の事はよく見えても、自分のことは気づかない。他人の業はよく観えても、自分の業は全く観えていない。

そんなこう着状態から抜け出し、利益を削った値下げによる差別化ではなく

ちゃんとお客様から選ばれて買って頂く、来店理由や購入理由を創りあげる勉強会です。

1200以上の事業を作りあげ、100億企業を2度にわたって創りあげた「浪速の再建屋」の異名をとる桂幹人先生から認定を受けたファシリテーターが、桂先生の事業構築の考えをまとめた「桂メソッド」にのっとり、「事業脳」を活性化させ、集客増につなげます!

毎月1回の『事業脳』活性化で集客の早道!!

これが基本の流れです。

20分の
テーブル議論

発表

問題提起

テーブル討論

発表

宿題

詳細

平成25年12月10日(火)

19:00~20:30

お早めに
FAX頂けます様
お願い致します。

■会場 パルスプラザ 5F 第6会議室

■費用 3,000円

■ファシリテーター 振本 一 皆幸一番(株)代表取締役



↓ FAX 参加申込書
24時間受付しています。

FAX:075-605-1041

フリガナ	フリガナ
貴社名:	お名前:
ご住所:	役職:
携帯メール:	PCメール:
TEL:() -	FAX:() -

桂義塾 京都支部 皆幸一番 株式会社

参加 ・ 不参加

〒612-8251 京都市伏見区横大路天王前27-3 2F TEL(075)604-5501 FAX(075)605-1041 e-mail furi@kaiko-ichiban.net